

ИНТЕРВЬЮ

# Magic Super Full:

## ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ В АРЕНДУ



*Российская компания Melsytech твердо намерена завоевать 80% отечественного рынка лазерного оборудования. Реализовать*

*эти замыслы фирма планирует, кроме прочего, с помощью различных маркетинговых решений, одно из которых связано с предоставлением аппаратов в аренду. Руководитель медицинского департамента Melsytech Леонид Спокойный рассказал в своем интервью журналу, что способен дать клиникам данный проект и насколько он оправдывает ожидания производителя.*



**– Леонид, как давно действует «MAGIC АРЕНДА»? Это собственная идея компании или вы опирались на чей-то опыт?**

– Это наша оригинальная разработка, которая была реализована благодаря группе инвесторов, хорошо знакомых с возможностями Melsytech. Проект стартовал в августе 2017-го, и вначале включал только лазерную систему для эпиляции Magic One. За год мы установили в клиниках более 200 устройств и получили заказы еще на 400.

Сейчас, ввиду отсутствия свободных машин, аренда оборудования ограничена до открытия нового производства: в данный момент в Европе строится завод, запуск которого запланирован на лето 2019 года.

**– Число установленных лазеров совпадает с теми цифрами, на которые вы рассчитывали?**

– Это число уже существенно превзошло наши прогнозы, и спрос только рас-

тет – сегодня мы принимаем до 20 обращений в день. Однако пока нам приходится ставить клиники в лист ожидания. Причина заключается в том, что мы предоставляем аренду с правом выкупа, и это право реализуется более чем в 90% случаев. Поэтому количество возвращаемых аппаратов, которые после проведения регламентных работ по техническому обслуживанию повторно передаются в арендный парк, крайне невелико. Востребованность предложения пока-



зывает, что мы верно выбрали направление стратегического развития.

**– В настоящее время люди настороженно относятся к рекламе. Трудно ли было завоевать целевую аудиторию?**

– Да, на первом этапе было непросто преодолеть недоверие к российским лазерам и убедить потенциальных партнеров в прозрачности сделки. Но, повторюсь, сегодня спрос на наш продукт превысил возможности производства, и убеждать уже никого не приходится.

**– Ваших клиентов полностью устраивают предлагаемые условия? Приходилось ли вам вносить какие-то изменения по их просьбам?**

– В процессе работы мы получали обратную связь от большинства арендаторов. С учетом потребностей крупных клиник, где за смену на аппарате обслуживают до 25 пациентов, мы увеличили мощность охлаждающей системы контактного наконечника, что позволило добиться практически непрерывной работы прибора. Кроме того, мы усовершенствовали программное обеспечение и расширили возможности индивидуализации параметров проведения процедур.

**– Проект действует только в России?**

– Нет, он уже вышел за ее пределы. Наши лазерные системы имеют европейские сер-

тификаты и могут использоваться на международном рынке. Арендаторы работают в странах Балтии, в Швеции, Финляндии и других государствах.

**– В каком направлении будет развиваться «MAGIC АРЕНДА»?**

– Достигнутый успех убедил спонсоров и инвесторов не только в высокой ликвидности лазерного оборудования, но и в эффективности такого пути развития бизнеса, как предоставление аппаратов в аренду. Поэтому сейчас мы расширяем проект, включая в него высокотехнологичную комбинированную систему Magic Super Full, которая позволяет оказывать широчайший спектр косметологических услуг. Прибор может работать в нескольких режимах: Q-switched (наносекундный диапазон, длины волн 1064, 532, 585 и 650 нм), короткоимпульсном (микросекундный диапазон, 1064 и 532 нм), длинноимпульсном (миллисекундный диапазон, 1064 и 532 нм). Также реализован уникальный режим пакетных импульсов, при котором в рамках одного пакета передаются импульсы разной длительности, что значительно повышает эффективность работы. Все преимущества устройства базируются на технологических ноу-хау, принадлежащих компании Melsytech.

По всем параметрам Magic Super Full – одна из самых мощных лазерных систем, не имеющая сегодня аналогов в мире и ав-

томатически переводящая любую клинику в разряд лидеров. Возможность арендовать высокорентабельное лазерное оборудование такого технологического уровня – революционный шаг для рынка эстетической медицины, и мы гордимся тем, что этот шаг сделала наша компания.

